2027年3月期第2四半期(中間期)

決算説明会

2026年11月16日

株式会社インターネットインフィニティー〈証券コード:6545〉

INTERNET INFINITY

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

目次

1. 経営理念・会社概要 2

2. 2027年3月期 第2四半期(中間期)業績 7

3. 2027年3月期 通期業績見通し 21

4. 各事業の重点戦略 28

(参考資料)

1. 経営理念・会社概要

INTERNET INFINITY

健康な未来

世界に類を見ない超高齢化社会における課題を
創意革新と挑戦によって解決し、
すべての世代が安心していきいきと活躍し続けられる
健康な未来を目指します

会社概要

（2026年9月30日現在）

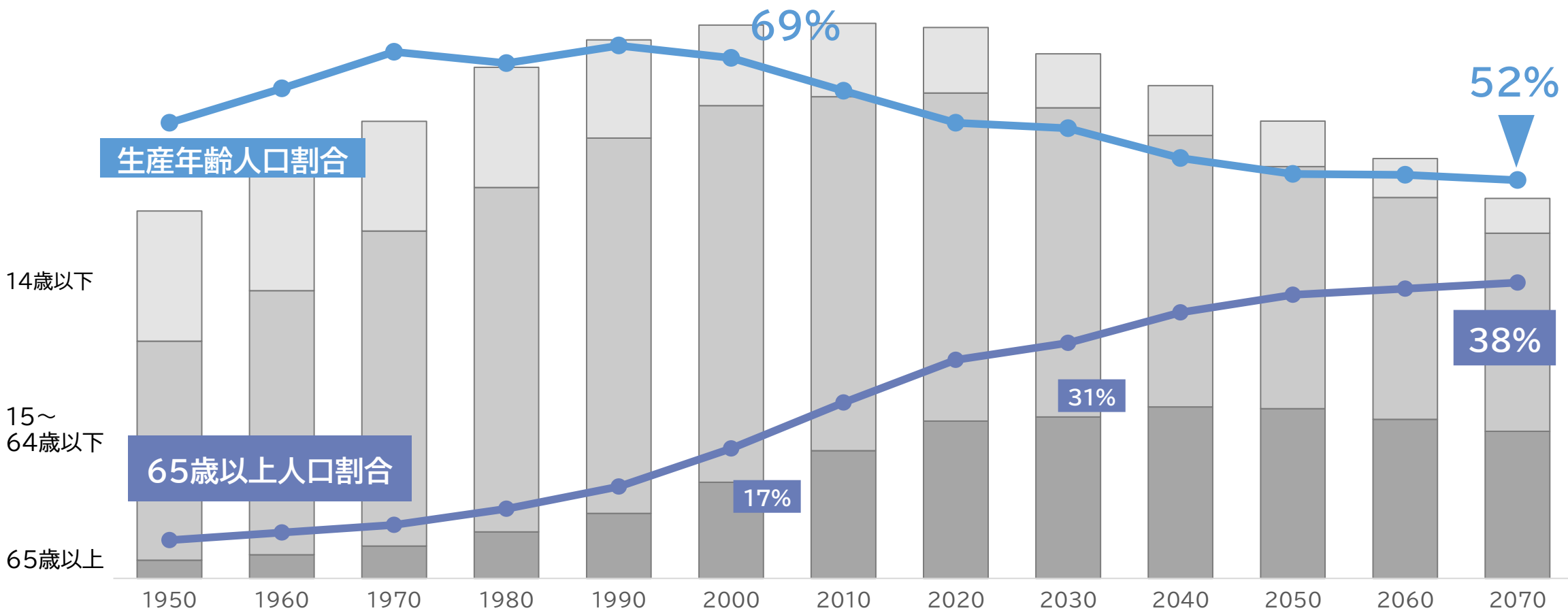
設立	2001年5月7日
事業内容	
レコードブック事業	リハビリ型デイサービスの運営
アクティブライフ事業	福祉用具貸与・住宅リフォーム
DXソリューション事業	高齢者向けマーケティング支援、仕事と介護の両立支援、システムソリューション
在宅サービス事業	訪問介護、居宅介護支援、通所介護、施設介護
従業員数	連結395名（正社員）
上場市場	東京証券取引所　グロース市場 （証券コード　6545）
連結子会社	株式会社レコードブック 株式会社フルケア セントワークス株式会社 株式会社カンケイ舎

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

事業環境　超高齢社会における課題

高齢者数の増加により、日本は**社会保障費の増大**、**医療・介護人材の不足**、**労働力不足**の3つの重大な課題を抱える

2025年問題：団塊の世代が75歳以上の後期高齢者となることによる介護や医療などの社会保障費の急増
2040年問題：高齢者人口の割合がピークに達し、医療や介護の需要が増加する一方、介護人材の不足が深刻化



高齢化の推移と将来推計

出典：内閣府「令和7年版高齢社会白書（概要版）第1節高齢化の状況」

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

事業領域

社会保障費の増大、医療・介護人材の不足、労働力不足の課題を解決するべく、
BtoCとBtoBの両面で、幅広い対象をターゲットに健康な未来を創るための事業を展開

	B to C			B to B		
	重度 ← 要介護高齢者 → 軽度		介護家族	中小	中堅	大手
サービス・プロダクト	●在宅サービス事業 訪問、通所、居宅、施設介護事業を運営 主要KPI 東京、千葉、神奈川で21事業所を運営 ◆連結子会社(株)カンケイ舎が運営	●レコードブック事業 介護予防を目的とした運動特化型のデイサービスの運営 主要KPI 利用者数23,000人超 ブランド合計248店舗 ◆ 連結子会社(株)レコードブックが運営	●DXソリューション事業 仕事と介護の両立支援 人的資本経営の実現のため、ビジネスケアラーに向けた、仕事と介護の両立支援サービス「わかるかいごBiz」を提供			
				●DXソリューション事業 システムソリューション 介護保険請求ソフトの開発・販売及び、当プロダクトを中心としたソリューションを提供 ◆連結子会社セントワークス(株)が提供		
					●DXソリューション事業 シルバーマーケティング支援 メディカルソリューション ヘルスケア関連企業、製薬企業等に向けたマーケティングやプロモーション等の支援	
	●アクティブライフ事業 福祉用具貸与・販売、住宅改修、住宅リフォームを展開 ◆連結子会社(株)フルケア、(株)カンケイ舎が運営					

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

2. 2027年3月期 第2四半期(中間期)業績

業績サマリー

単位:百万円 ( )内は利益率	2026/3期 2Q 実績	2027/3期 2Q 実績	増減率	主な増減理由
売上高	2,946	2,904	▲1.4%	在宅サービス+45、レコードブック+31、DX▲53、アクティブライフ▲65、
営業利益	203 (6.9%)	305 (10.5%)	+50.1%	レコードブック+76、在宅サービス+33、アクティブライフ+29、DX▲17、本社▲19
経常利益	231 (7.8%)	354 (12.2%)	+53.4%	【営業外収益の増加理由】 助成金収入+30、事業譲渡益▲9
親会社株主に帰属する中間純利益	135 (4.6%)	266 (9.2%)	+97.2%	フルケアの繰延税金資産を計上したことによる法人税等調整額+55
ROE(%) ※	16.5	28.4		
EPS(円)	25	49		

※ 四半期のROEは年率換算

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

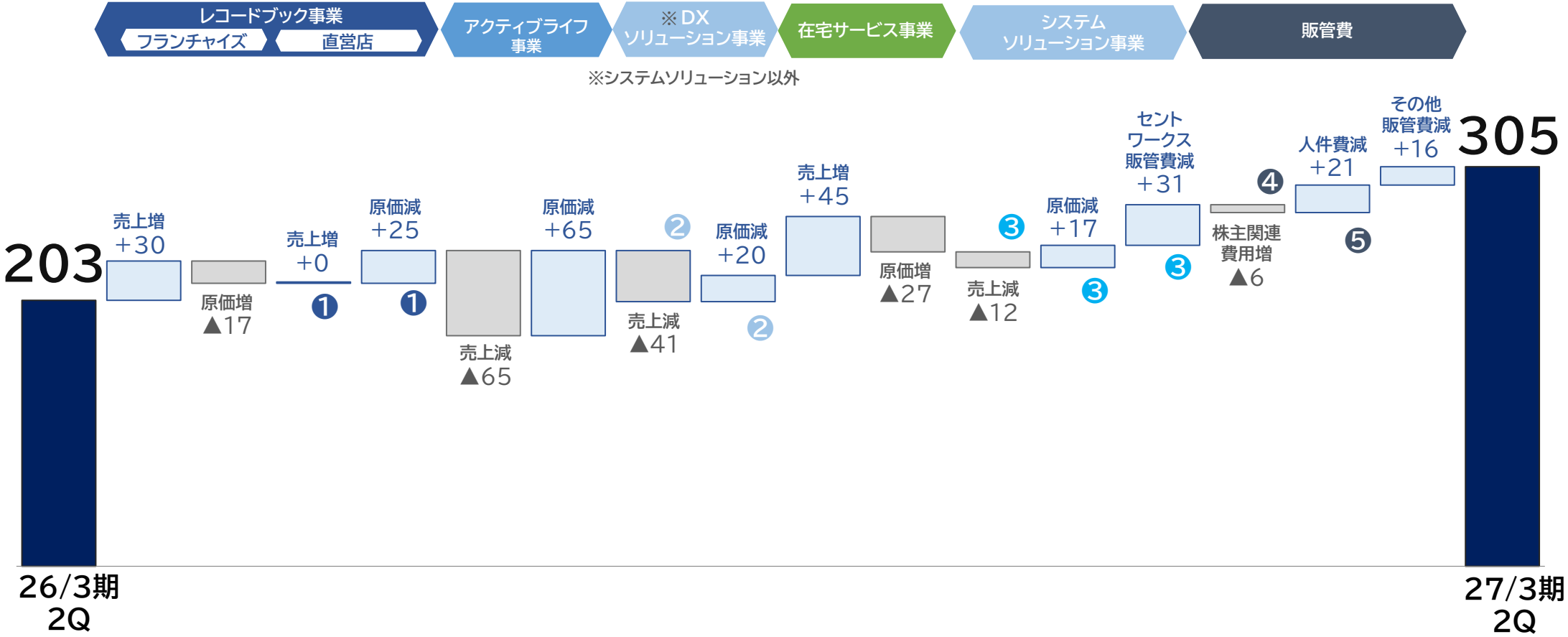
セグメント別実績

(単位:百万円)	2026/3期 2Q 売上高	構成比	営業利益	2027/3期 2Q 売上高	構成比	営業利益	増減額 売上高	営業利益
■ヘルスケアソリューション事業	2,122	72.0%	304	2,034	70.1%	392	▲87	+87
レコードブック	951	32.3%	220	983	33.9%	296	+31	+76
直営店	542	18.4%	※125	543	18.7%	※160	+0	+34
フランチャイズ	409	13.9%	※ 94	440	15.2%	※135	+30	+41
アクティブライフ	640	21.7%	28	575	19.8%	58	▲65	+29
DXソリューション	529	18.0%	※ 55	475	16.4%	※ 37	▲53	▲17
シルバーマーケティング	62	2.1%		38	1.3%		▲23	
仕事と介護の両立支援	79	2.7%		81	2.8%		+1	
メディカルソリューション	33	1.1%		14	0.5%		▲19	
システムソリューション	353	12.0%		341	11.8%		▲12	
■在宅サービス事業	824	28.0%	186	869	29.9%	220	+45	+33
通所介護	250	8.5%	69	262	9.0%	75	+12	+6
訪問介護	286	9.7%	88	294	10.2%	92	+8	+4
居宅介護支援	170	5.8%	40	173	6.0%	41	+3	+0
施設介護	116	4.0%	▲11	138	4.8%	10	+21	+22
調整額	–	–	▲286	–	–	▲306	–	▲19
合 計	2,946	100.0%	203	2,904	100.0%	305	▲42	+102

※ レコードブック社でのセントワークス社システム利用実態を適切に表すため、両社間の費用負担を調整

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

営業利益増減分析



❶ フランチャイズ化により店舗数が減少したものの、既存店の稼働率向上による売上増加により、売上は微増。原価は大幅に減少

❷ シルバーマーケティング・メディカルソリューションにおいて当期は大型案件がなかったため、売上、原価ともに減少

❸ システムソリューション事業(セントワークス社)は売上は減少したものの、PMIの効果で生産性向上により利益率が向上

❹ 株主数増加に伴い、株主優待等の株主関連費用が増加

❺ 正光技建の構造改革による減少

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

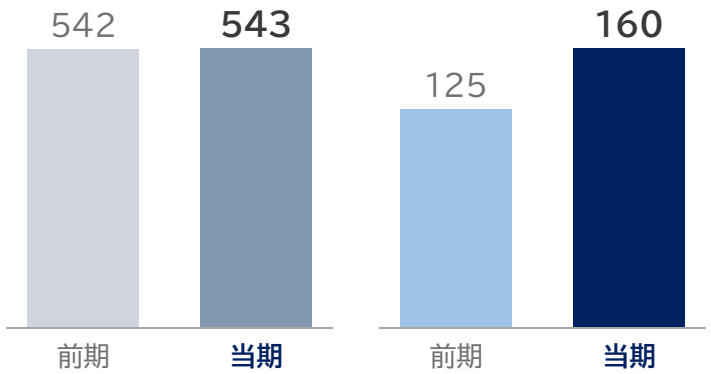
売上高は微減も、営業利益・営業利益率ともに上昇

連結 売上高 2,946→2,904(▲1.4%) | 営業利益 203→305(+50.1%) | 営業利益率 6.9%→10.5%(+3.6pt)

1 直営店:稼働率向上で売上高を維持

レコードブック事業 直営店

売上高	営業利益
横ばい +0.1%	+27.6%



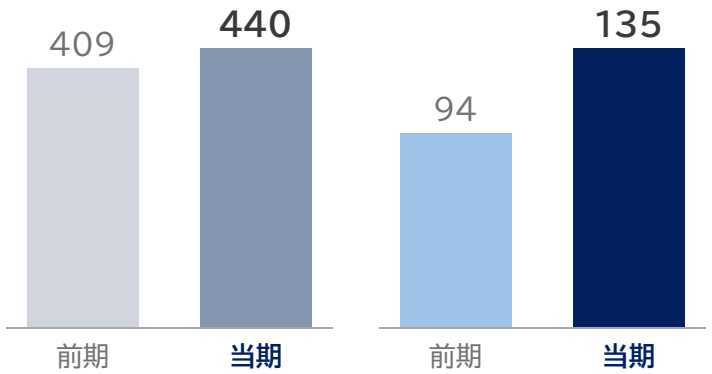
営業利益率 23.1%→**29.5%** (+6.4pt)

店舗数減による売上減を、稼働率の向上による売上増が補い、売上高は前年同期並みで推移し、営業利益・営業利益率ともに上昇。

2 FC:ロイヤルティ収入増で増収増益

レコードブック事業 フランチャイズ

売上高	営業利益
+7.6%	+43.8%



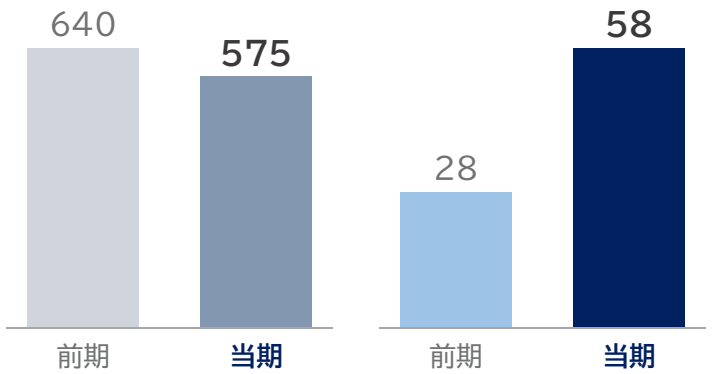
営業利益率 23.0%→**30.7%** (+7.7pt)

売上増加の主因はロイヤルティ収入の増加。増収分がそのまま利益に反映され、営業利益・営業利益率ともに上昇。

3 アクティブライフ:不採算の縮小

アクティブライフ事業

売上高	営業利益
▲10.1%	+102.0%



営業利益率 4.4%→**10.1%** (+5.7pt)

構造改革の実施により、不採算の正光技建の売上高・損失が縮小。売上高は減少したものの、営業利益・営業利益率ともに上昇。

売上高は▲1.4%の微減も稼働率向上・ロイヤルティ増・不採算事業縮小により、営業利益は+50.1%、利益率は6.9%→10.5%に上昇

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

売上高・営業利益推移

point

直　営　店　FCへの譲渡で店舗数が前年同期比2店舗減少も、各店舗の稼働率向上のため売上増加。店舗にかかる人件費等の費用も減少し、利益も増加

フランチャイズ　新規出店や直営店から店舗譲渡によるFC店舗数拡大により、売上増加
業務管理システムのリプレースが完了し、移行期の重複の費用負担が減少したことにより利益も増加

売上高

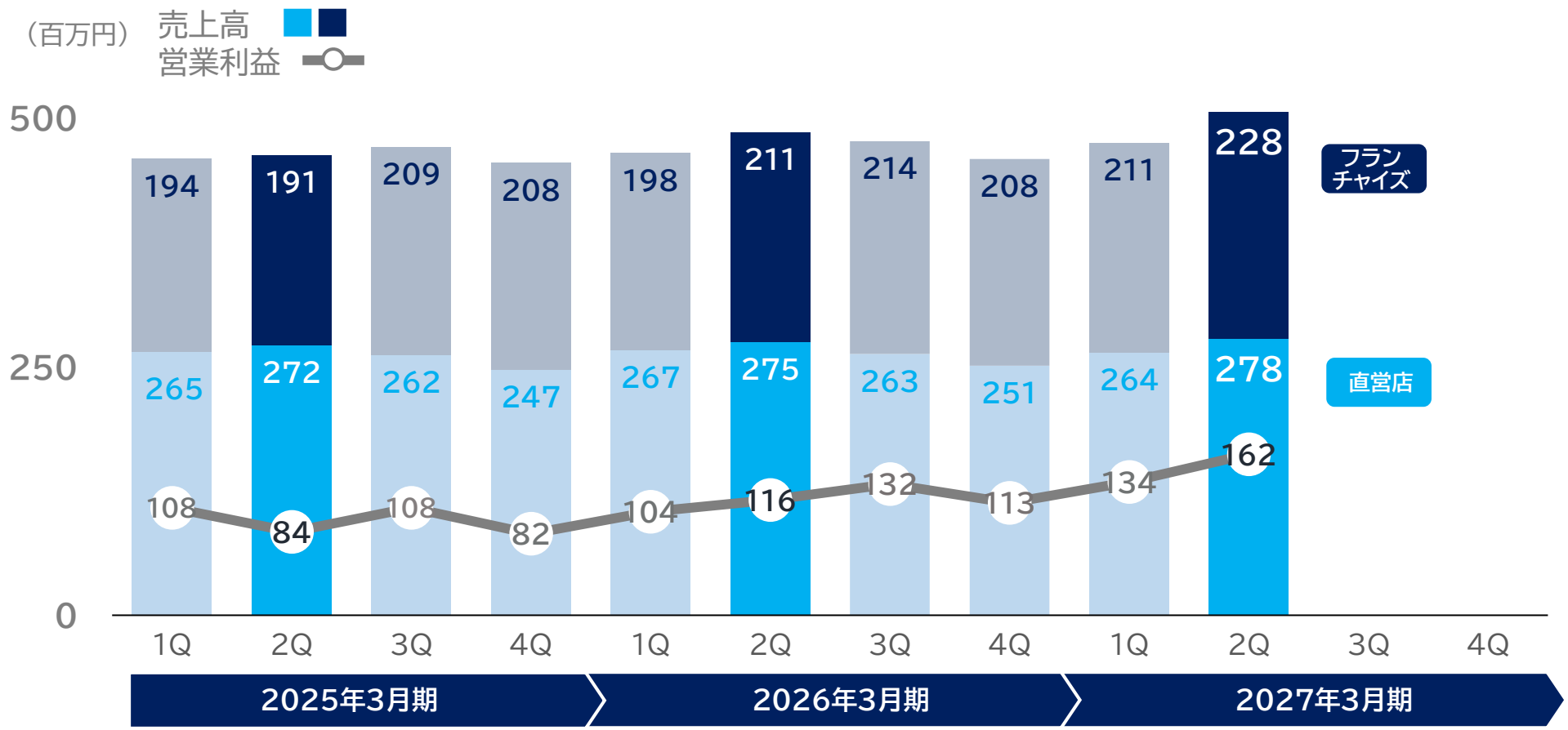
983百万円

（前期比+3.3%）

営業利益

296百万円

（前期比+34.5%）

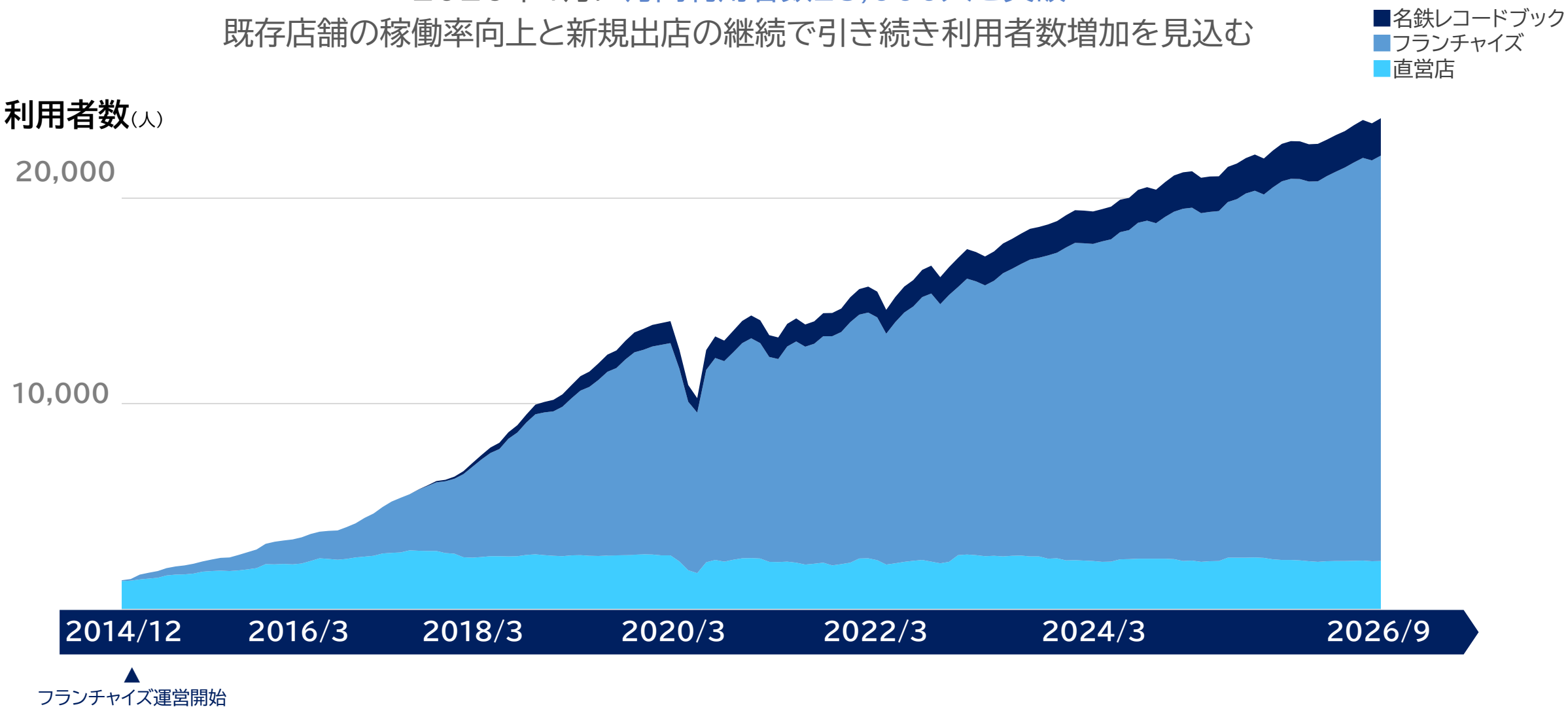


Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

レコードブック利用者数推移

2026年4月に月間利用者数23,000人を突破

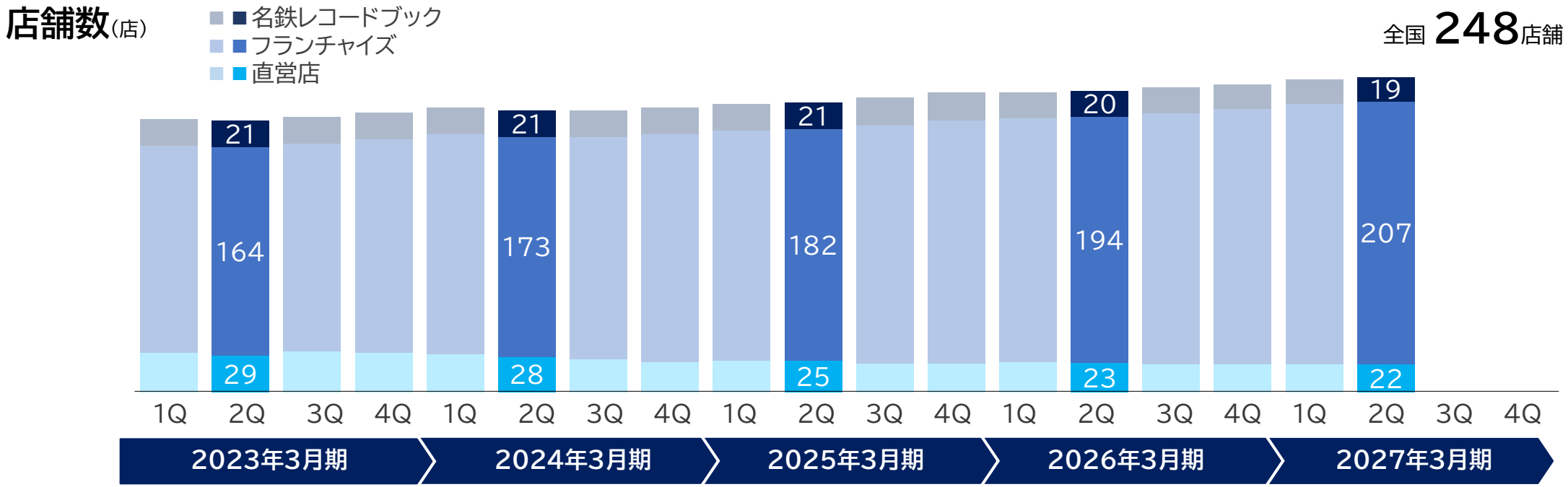
既存店舗の稼働率向上と新規出店の継続で引き続き利用者数増加を見込む



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

レコードブック店舗数推移

フランチャイズ店舗の増店中心に当期は22店舗の新規開設を目指す



新規	5	3	4	4	5	1	2	4	3	1	5	4	3	2	6	3	4	2		
閉店	1	4	2	0	1	3	2	2	0	0	1	0	3	1	3	1	0	0		
店舗計	215	214	217	220	224	222	222	224	227	228	232	236	236	237	240	242	246	248		
FC化	0	1	0	1	1	1	1	0	0	0	1	0	0	1	1	0	0	0		
直営化	0	1	3	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0		

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

トピックス

「レコードブック・ブランド」は**250店舗**を達成！ ※2026年10月現在
FCネットワークがレコードブックの継続的な事業成長を牽引
地域に根差した異業種企業の加盟により、更なる店舗数拡大に加え、新たなビジネスの創出を目指す

2026年9月16日発表

中国新聞社と加盟契約を締結

- ✓ 10月1日に第1号店「中國新聞レコードブック広島住吉町」の運営を開始
  （連結子会社フルケア運営の「レコードブック広島住吉町」を譲渡）
- ✓ 中国新聞社は地域での認知度・ブランド力とシニア層の購読者基盤を活かし、「介護予防事業」へ参入

2026年9月18日発表

ロジテル社（宇都宮市）と加盟契約を締結

- ✓ 栃木県宇都宮市で物流関連事業を展開する株式会社ロジテルと、5店舗の新規出店に関するフランチャイズ加盟契約を締結
- ✓ 物流事業の地域ネットワークを活かし、「介護予防分野」へ参入
- ✓ 物流の知見×介護ノウハウで新たな取り組みや他エリア展開も視野



中國新聞（2026年9月23日朝刊）での
「中國新聞レコードブック」の記事広告

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

売上高・営業利益推移

point

カンケイ舎 前年2Qに大型の住宅改修があった影響で売上は前年同期比で減少しているものの、福祉用具レンタルの件数においては順調に増加

フルケア **正光技建** 2026年6月1日付でフルケアによる正光技建の吸収合併を実行
正光技建の規模縮小により売上は減少したものの、赤字幅も減少したことで利益は増加

売上高

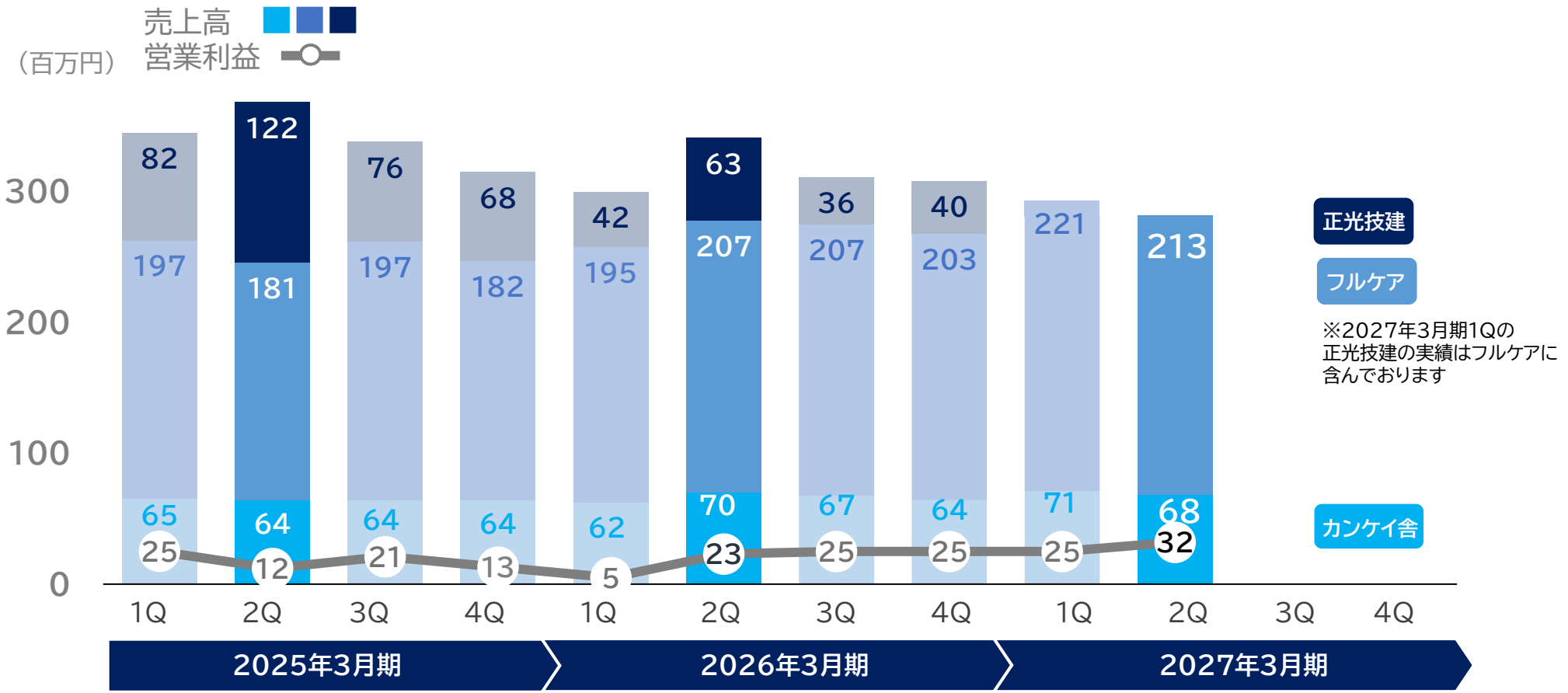
575百万円

（前期比▲10.1%）

営業利益

58百万円

（前期比+102.0%）



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

売上高・営業利益推移

point

シルバーマーケティング

前期は上期に大型受注があったため売上、利益ともに減少
下期は新たな業界に向けたシルバーマーケティング支援の案件獲得に向けアプローチを実施

システムソリューション

営業体制を強化し、セールスリードの件数が大きく増加。また、フォロー体制を強化し、既存顧客の契約継続を促進

売上高

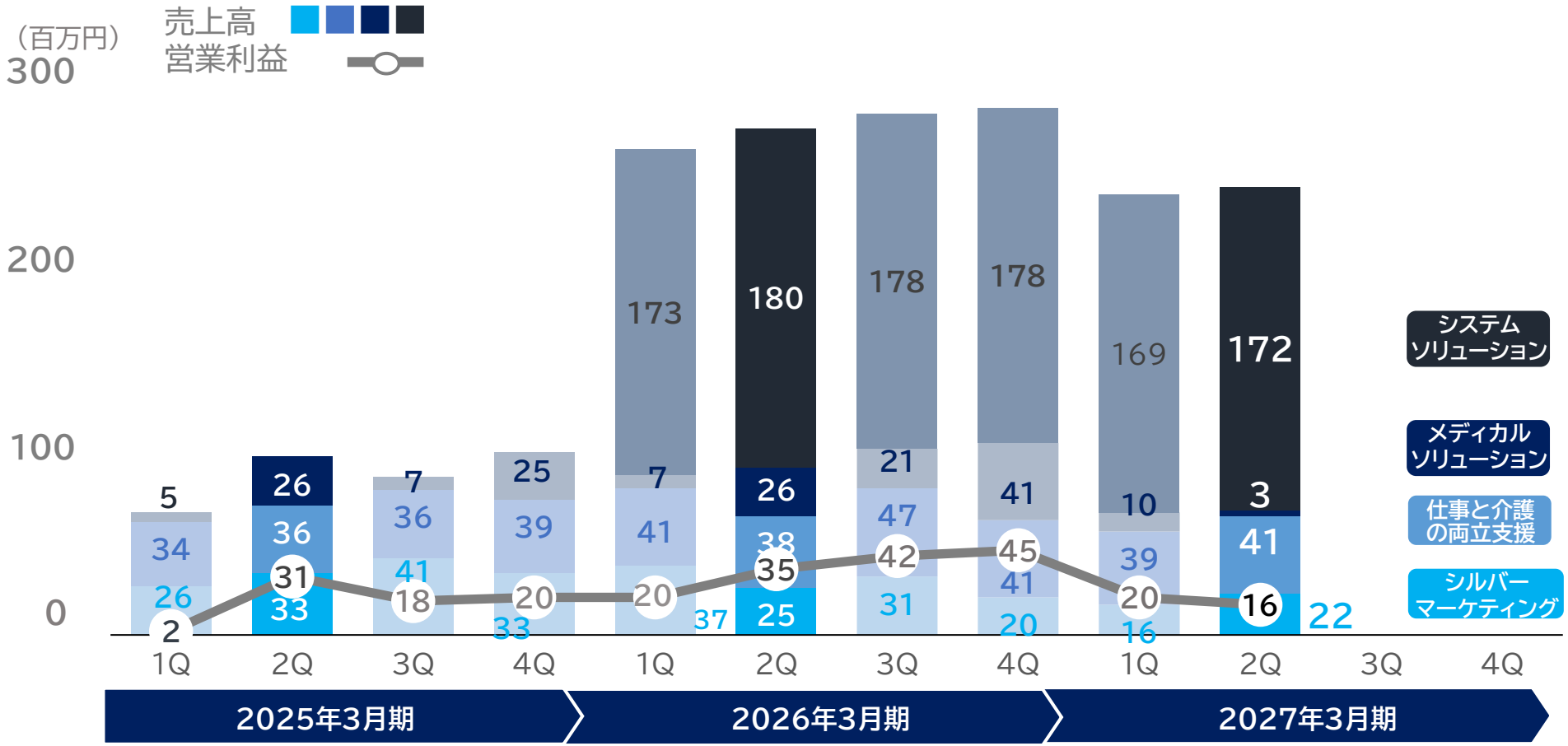
475百万円

（前期比▲10.2%）

営業利益

37百万円

（前期比▲32.0%）



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

売上高・営業利益推移

point

通所介護 当中間期においてもサービス提供回数が堅調に増加。高稼働率での運営を維持

訪問介護 サービス提供責任者の増員に伴い、サービス提供回数も増加し、前年同期比では売上・利益ともに増加

居宅介護支援 ケアマネジャーの採用が徐々に進んだことにより、前年同期比で売上が増加

売上高

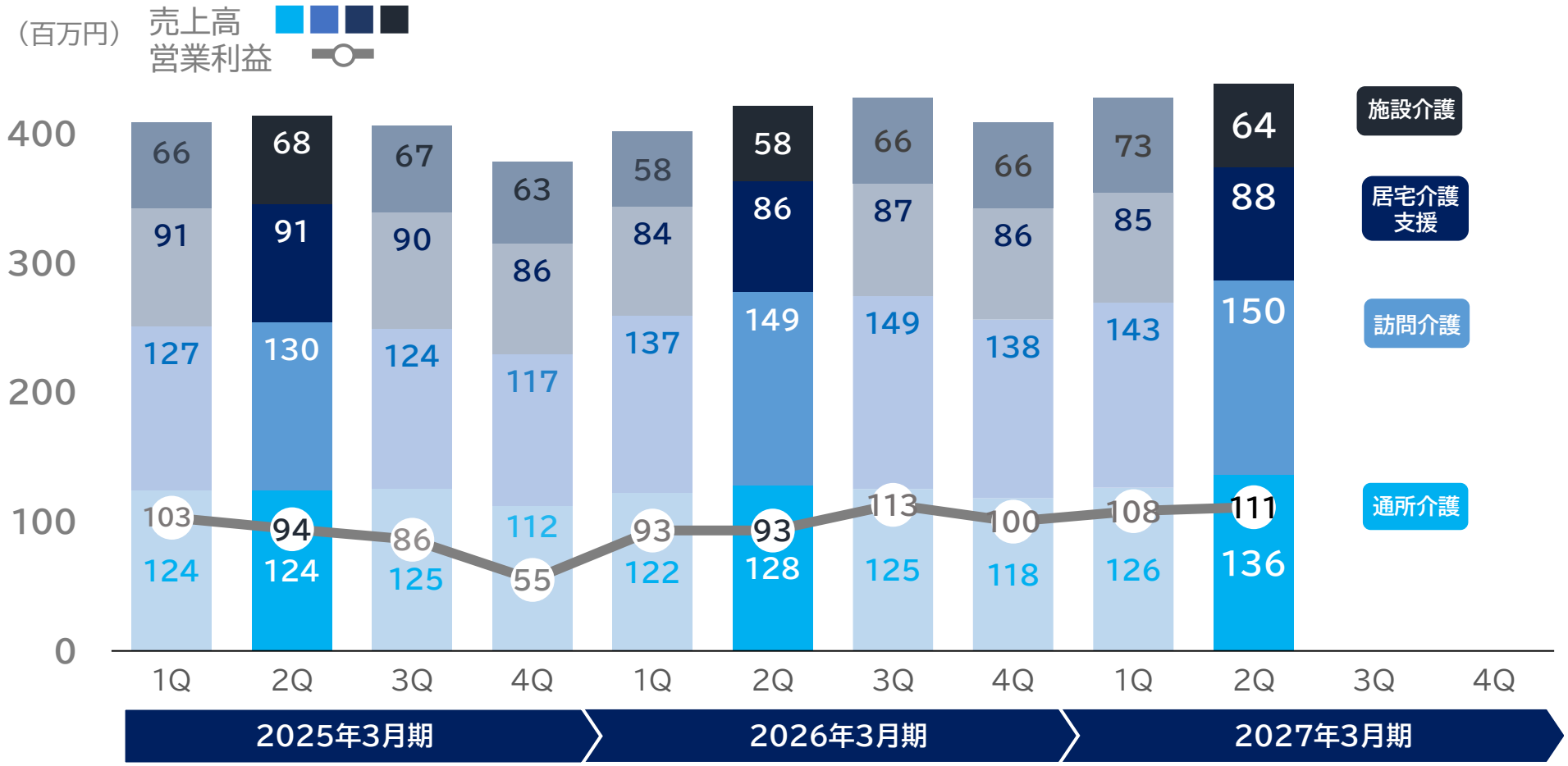
869百万円

（前期比+5.5%）

営業利益

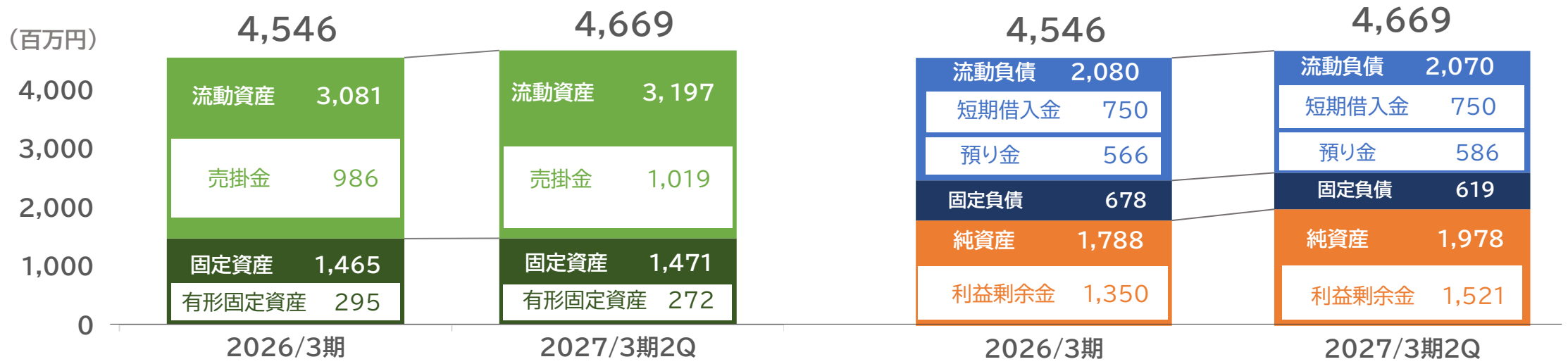
220百万円

（前期比+18.2%）



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

連結貸借対照表



	2026/3期	2027/3期2Q	増減額
流動資産	3,081	3,197	+116
現金・預金	1,956	1,969	+13
売掛金	986	1,019	+32
その他	138	208	+70
固定資産	1,465	1,471	+6
有形固定資産	295	272	▲23
無形固定資産	838	790	▲47
投資その他資産	330	408	+77
資産合計	4,546	4,669	+122

❶

	2026/3期	2027/3期2Q	増減額
流動負債	2,080	2,070	▲9
短期借入金	750	750	−
預り金	566	586	+20
その他	760	734	▲29
固定負債	678	619	▲58
長期借入金	499	448	▲51
その他	178	171	▲6
純資産合計	1,788	1,978	+189
資本金	252	252	−
資本剰余金	237	241	+4
利益剰余金	1,350	1,521	+170
自己株式	▲51	▲36	+14
負債純資産合計	4,546	4,669	+122

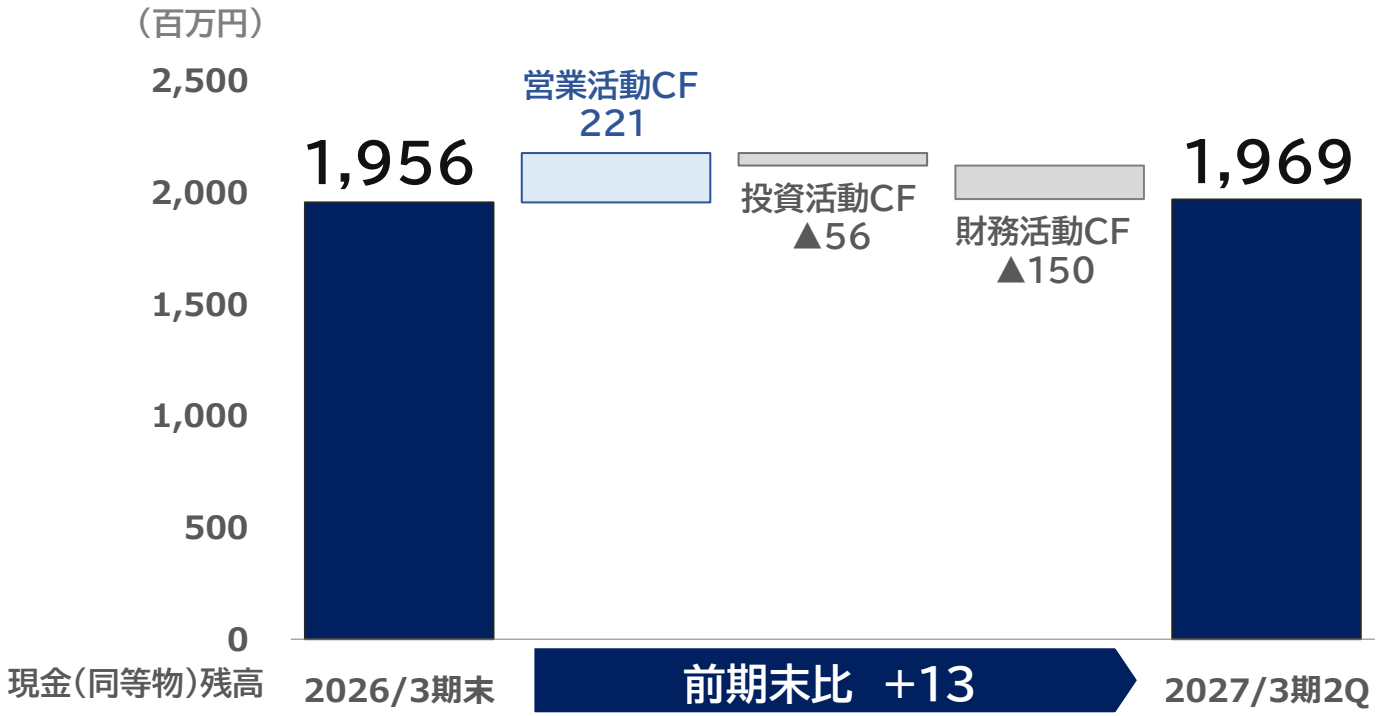
❷

❶ 繰延税金資産の増加による

❷ 約定弁済による減少

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

連結キャッシュ・フロー



	2026/3期2Q	2027/3期2Q		前期比(増減額)
営業活動CF	224	221	❶	▲3
投資活動CF	▲654	▲56	❷	+598
財務活動CF	▲226	▲150	❸	+75
現金(同等物)の増減額	▲657	13		+670
現金(同等物)期首残高	2,299	1,956		▲343
現金(同等物)期末残高	1,642	1,969		+327

❶	調整前中間純利益	354
	減価償却費	88
	法人税等の支払額	▲121
	売上債権の増加額(▲は増加)	▲32
	その他営業CF	▲66
❷	無形固定資産の取得	▲49
	有形固定資産の取得	▲2
	その他投資CF	▲5
❸	配当金の支払額	▲96
	長期借入金の返済	▲73
	その他財務CF	19

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

3. 2027年3月期 通期業績見通し

通期業績予想サマリー

売上は中間期の目標をやや下回るも、段階利益ではやや上回る推移のため通期予想は据え置き

単位:百万円 ( )内は利益率	2026/3期 通期実績	2027/3期 通期予想	前期比 増減率	2027/3期 2Q実績	通期予想比 進捗率
売上高	5,892	6,100	+3.5%	2,904	47.6%
営業利益	536 (9.1%)	670 (11.0%)	+25.0%	305 (10.5%)	45.6%
経常利益	589 (10.0%)	680 (11.2%)	+15.6%	354 (12.2%)	52.1%
親会社株主に帰属する 当期純利益	319 (5.4%)	431 (7.1%)	+34.8%	266 (9.2%)	61.9%
ROE (%) ※	18.6	21.5		28.4	
EPS (円)	60	80		49	
1株当たり配当 (円)	18	25			

※ 四半期のROEは年率換算

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

セグメント別見通し

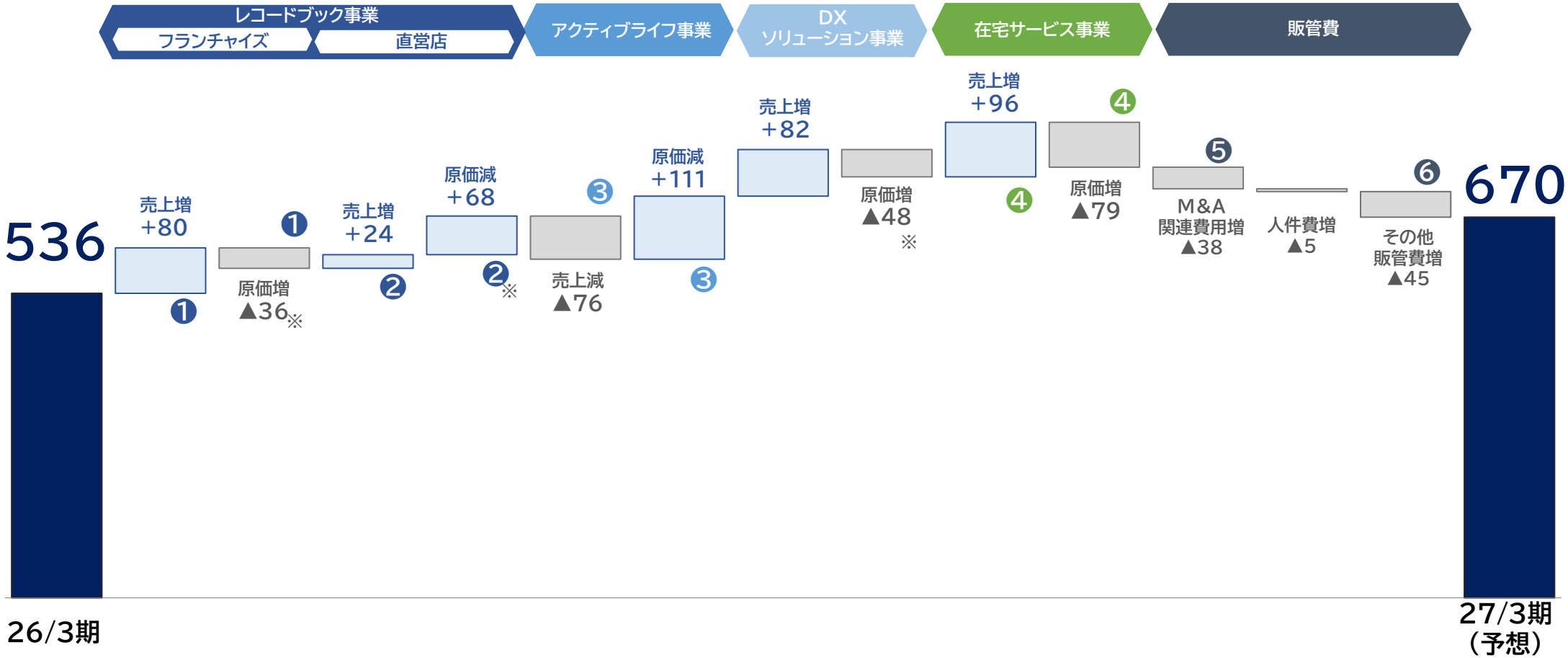
レコードブック事業は稼働率向上と店舗数の拡大により着実な利益成長
DXソリューション事業では、セントワークスを中心に本格的な事業拡大に向け積極投資を予定

（単位：百万円）	2026/3期実績 売上高	構成比	営業利益	2027/3期見込 売上高	構成比	営業利益	増減額 売上高	営業利益
■ヘルスケアソリューション事業	4,232	71.8%	686	4,343	71.2%	870	+111	+183
レコードブック	1,888	32.1%	465	1,996	32.7%	587	+108	+122
直営店	1,056	17.9%	※268	1,081	17.7%	※ 316	+24	+47
フランチャイズ	831	14.1%	※196	915	15.0%	※ 271	+83	+75
アクティブライフ	1,257	21.3%	78	1,177	19.3%	131	▲79	+53
DXソリューション	1,086	18.4%	※142	1,168	19.2%	※150	+82	+7
シルバーマーケティング	113	1.9%		183	3.0%		+69	
仕事と介護の両立支援	167	2.8%		181	3.0%		+14	
メディカルソリューション	95	1.6%		50	0.8%		▲45	
システムソリューション	709	12.0%		753	12.4%		+43	
■在宅サービス事業	1,659	28.2%	399	1,756	28.8%	423	+96	+23
通所介護	493	8.4%	132	524	8.6%	145	+30	+13
訪問介護	573	9.7%	184	614	10.1%	195	+40	+10
居宅介護支援	343	5.8%	89	360	5.9%	78	+16	▲11
施設介護	248	4.2%	▲6	257	4.2%	3	+8	+10
調整額	－	－	▲549	－	－	▲623	－	▲74
合　計	5,892	100.0%	536	6,100	100.0%	670	+207	+133

※ レコードブック社でのセントワークス社システム利用実態を適切に表すため、両社間の費用負担を調整

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

営業利益見通し増減分析



❶ 既存店舗の稼働率向上と店舗数増加により増収

❷ 各店舗の稼働率向上により増収。前期中に2店舗FC化したことにより原価減

❸ 26年6月にフルケアと正光技建による吸収合併を実施。
正光技建の規模縮小により売上は減少、経営資源の集約により原価も減少

❹ 各事業で順調に推移し、増収増益

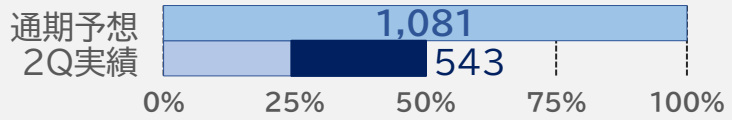
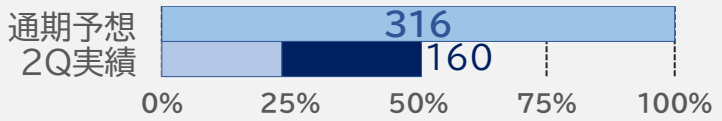
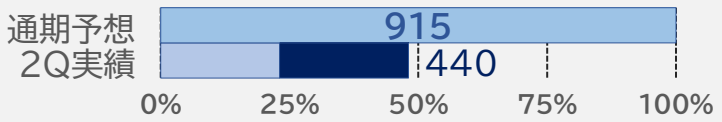
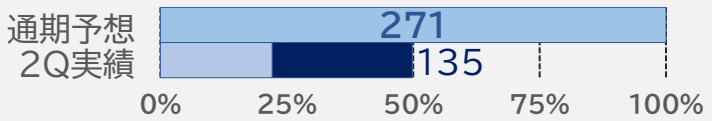
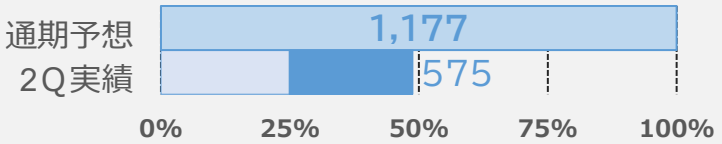
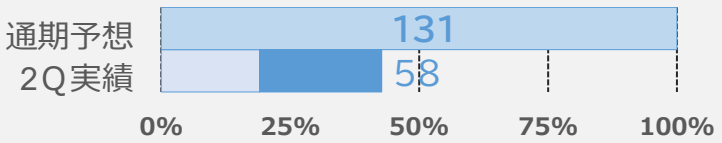
❺ 27/3期も積極的なM&A等を想定した費用を織り込み済

❻ 事業拡大に向けた投資費用等

※ レコードブック社でのセントワークス社システム利用実態を適切に表すため、両社間の費用負担を調整

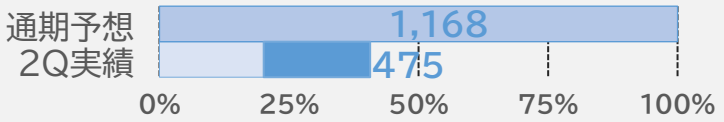
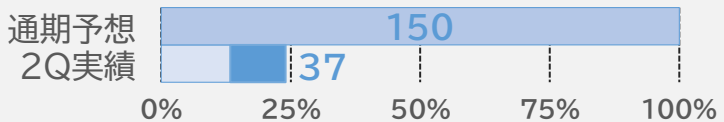
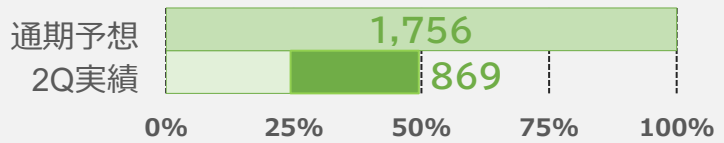
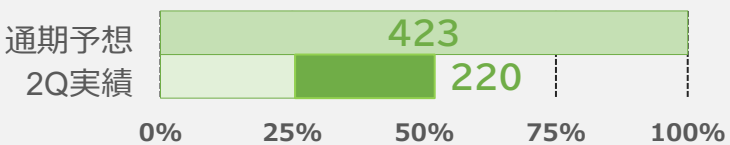
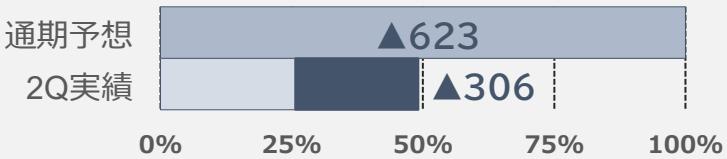
Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

セグメント別業績見通しの進捗状況 ①

	通期見通し	進捗状況（単位:百万円）	point
レコードブック（直営店）	売上高 概ね計画通り		✓各店舗の稼働率は向上しており、概ね順調に推移
	営業利益 概ね計画通り		
レコードブック（フランチャイズ）	売上高 概ね計画通り		（既存加盟店） ✓概ね順調に推移 （加盟店開発） ✓当期22店舗の出店の実現のため、引き続き物件選定の早期化を目指す
	営業利益 概ね計画通り		
アクティブライフ	売上高 概ね計画通り		✓既存の福祉用具事業（カンケイ舎、フルケア）は堅調に推移 ✓フルケア・旧正光技建の合併により、両社の顧客ネットワークを活用し、新たなマーケティング施策を実施
	営業利益 概ね計画通り		

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

セグメント別業績見通しの進捗状況 ②

	通期見通し	進捗状況（単位:百万円）	point
DXソリューション	売上高 計画をやや下回る見通し		✓シルバーマーケティング支援では、進捗が計画を下回っているため下期の案件獲得に向け新たな業界へのアプローチを実施 ✓システムソリューションにおいては、概ね計画通りに推移
	営業利益 計画をやや下回る見通し		
在宅サービス	売上高 概ね計画通り		✓前期に人員が不足していた事業においても採用が進み、概ね計画通りに推移
	営業利益 概ね計画通り		
本社 （管理部門等の販管費）	営業利益 概ね計画通り		ー

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

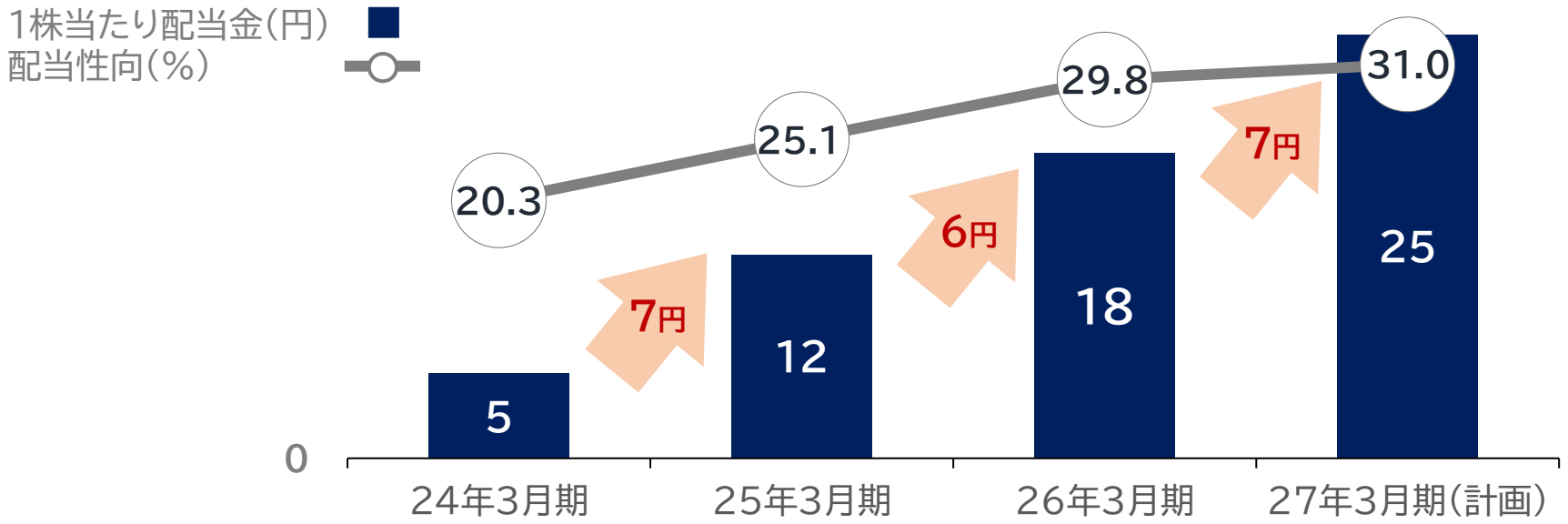
株主還元策 配当

2024年3月期の配当開始以降、4期連続増配を目指す

■ 利益配分に関する基本方針

- ✓ 資本の健全性や成長投資とのバランスを検討した上で、配当を基本として株主還元を実施
- ✓ 利益成長を通じ、1株当たり配当金の安定的・持続的な増加を目指し、配当性向30%を目標

■ 配当の推移



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

4. 各事業の重点戦略

レコードブック事業

1 レコードブックの店舗数拡大に向けた物件選定の早期化

・前期以前より課題となっている店舗物件確保に向け、
仲介会社と協業で組織的な物件供給ルートの構築を目指す

中間期進捗　準備 → ● 実行 → 成果

対象エリアの地域の皆様から空き物件を募集する
「出店候補物件 情報提供キャンペーン」を実施

2 既存店舗の収益性拡大

・直営店舗の高稼働・高単価モデルをFC店舗へも普及させ、
レコードブック全体の稼働率向上を目指す

中間期進捗　準備 → ● 実行 → 成果

開業後1年以降の店舗の稼働率は前年に比べ向上

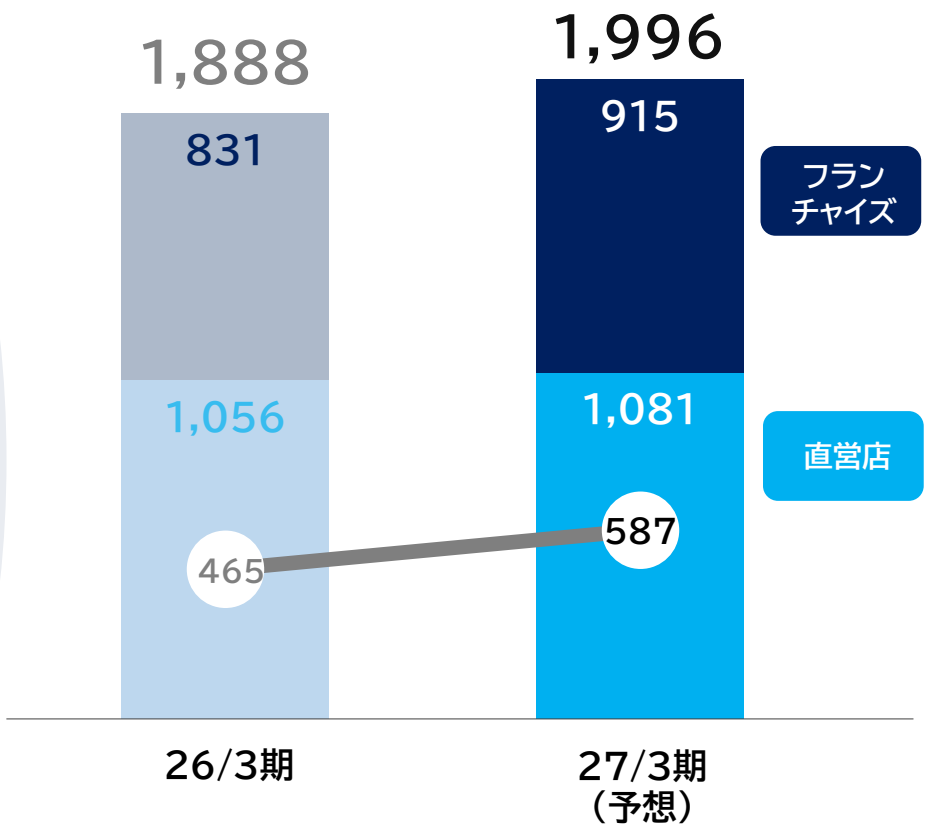
3 27年度介護保険制度改正を見据えた仕組みづくり

・本部に集中事務センターを設置し、計画書等の法定帳票作成業務を実施
・収益基盤の多角化を進めるため、レコードブッククロス
（福祉用具貸与事業）の実施店舗を拡大

中間期進捗　準備 → ● 実行 → 成果

FC店含め74店舗レコードブッククロス対応可能に

（百万円）



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

アクティブライフ事業

1 要介護高齢者人口増加による需要増加に伴う売上の拡大

・要介護高齢者は2025年1月から2026年1月の1年間で
約14万人程度増加

➡需要の拡大に対応するべく、人員を増強し売上規模の
拡大を目指す

中間期進捗　準備　● 実行　成果

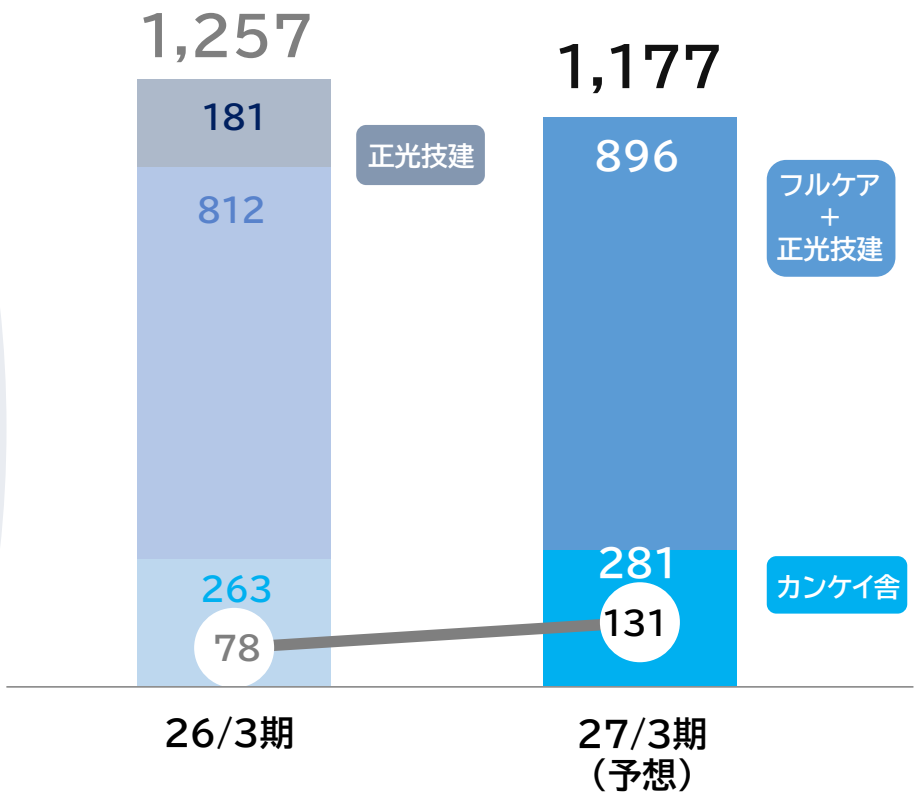
2 フルケア・正光技建の合併によるシナジーの強化

・フルケアのこれまでの介護保険内の福祉用具貸与等の事業に加え、
介護保険内外の工事に対応可能な専門部署を新設

中間期進捗　準備　● 実行　成果

フルケアに工事専門部署を新設し、主に手すり工事や、
クロス貼替など介護保険外の内装工事を実施

（百万円）



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

DXソリューション事業

1 DXソリューションの新規商品の早期開発

・基盤となるSuisuiを進化させるため、オプションソフトや他ソフトウェアとの連携を強化

・顧客のニーズ調査やマーケティングへの先行投資の実施

準備 → ● 実行 → 成果

中間期進捗

既存顧客へのフォロー体制を強化し、顧客理解の深化に取り組み、その中で顧客の要望に合わせたカスタマイズ案件を受注

2 CMOにおける案件規模拡大

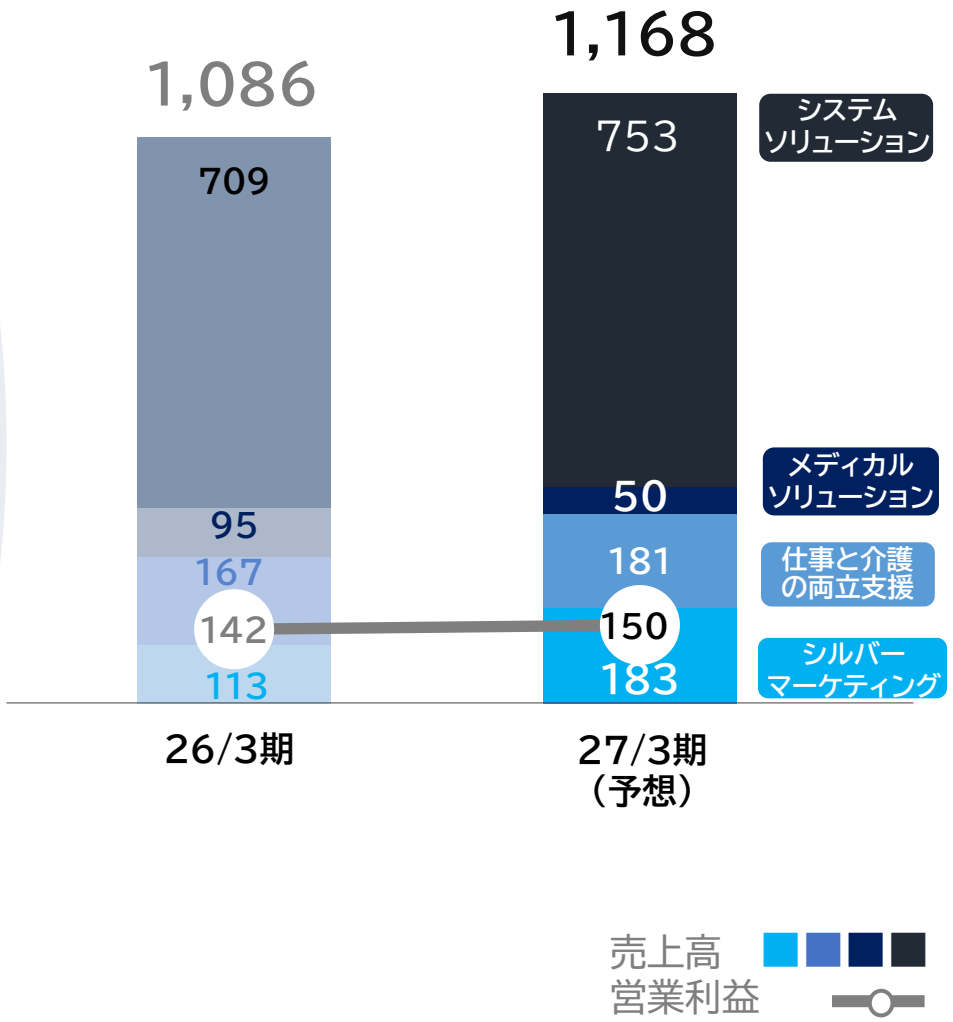
・ケアマネジャーの業務支援ポータルサイト「ケアマネジメント・オンライン」のコンテンツ強化による価値向上

・前期までに引き続きコンサルティング型サービスの確立を図り、製品開発工程を含むより広範囲のサポートを目指す

準備 → ● 実行 → 成果

中間期進捗

これまでリーチできていなかった業界を対象としたセミナーを実施するなど、顧客接点の拡大に向けた取り組みを強化



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

在宅サービス事業

1 人材の確保・育成によるサービス提供体制の強化

・処遇改善加算等、引き続き適切な加算の取得を行う

・ケア知識・介護技術・接遇等の人材育成強化によるサービス品質向上

準備 → ● 実行 → 成果

中間期進捗

6月より改定があった介護職員等処遇改善加算も取得

2 M&A等を通じた事業拡大

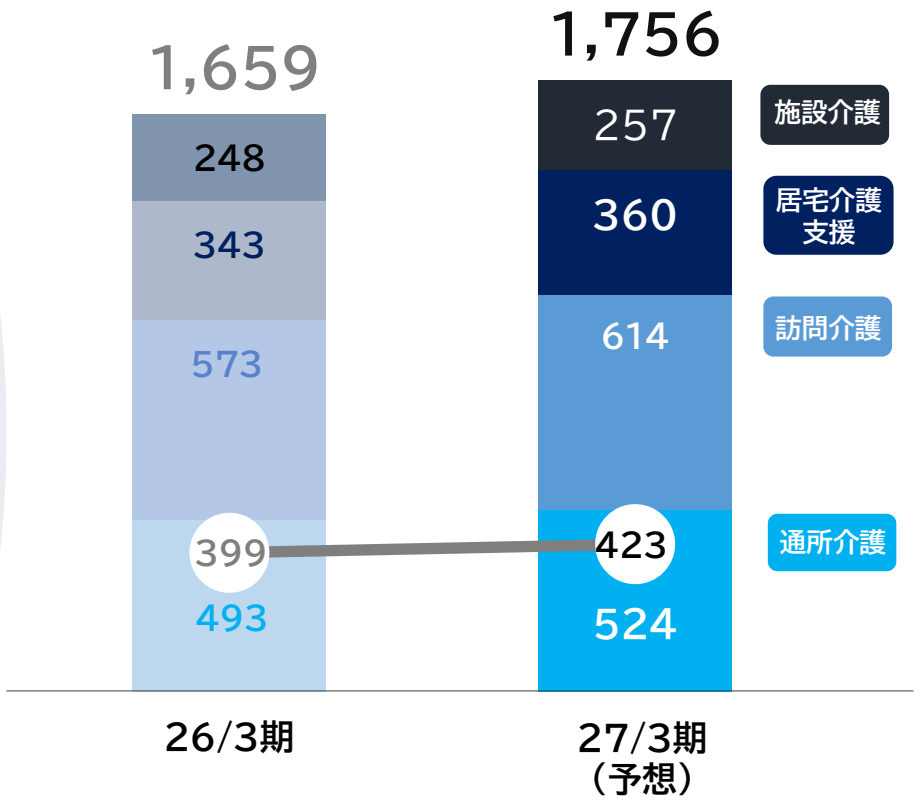
・カンケイ舎の既存事業のある地域でのロールアップM&A等の実施により規模拡大を目指す

準備 → ● 実行 → 成果

中間期進捗

カンケイ舎にて10月1日付で株式会社癒しの森の全株式を取得。葛飾区もサービス提供エリアへ拡大

（百万円）



Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

（参考資料）

沿革

リアルとWebの両輪で、新たなヘルスケアサービスを展開



売上高

2001 2002 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024 2025 2026

- 2001 システムインテグレーション事業を目的に会社を設立
- 2002 介護事業を開始
- 2005 ケアマネジャーの重要性に着目 業界に先駆けてネットワークを構築
- 2005 ケアマネジャー専用ポータルサイト「ケアマネジメント・オンライン」開設
- 2005 シルバーマーケティング支援事業開始
- 2011 「健康寿命延伸」に関する事業を開始
- 2011 保険適用施設 シニア向けフィットネス「レコードブック」事業を開始
- 2011 「仕事と介護の両立支援」サービス開始
- 2014 レコードブック事業にてフランチャイズ展開を開始
- 2017 東証マザーズ上場
- 2021 フルケアを連結
- 2022 在宅サービス事業を分社化 施設介護事業を開始
- 2022 正光技建を連結
- 2024 レコードブック事業を分社化
- 2025 フルケアが正光技建を吸収合併
- 2026 セントワークスを連結

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

レコードブック事業　事業内容

Record book
レコードブック
いつまでも、自分らしく。

運動指導に特化した3時間のリハビリ型デイサービス
（主な対象：要支援～要介護2までの介護認定者）



定　　員　：各18名(午前・午後)
利 用 回 数：1.5～2回／週

レコードブックの 3 つの特徴

「健康でいたい」利用者が積極的に参加
高い会員継続率を実現

1.介護を感じさせない空間

介護施設を初めてご利用いただく方にも
抵抗感なくご利用いただける、
フィットネスクラブのような
介護を感じさせない外観・内装

2.専門的な運動指導

科学的根拠に基づき、日常生活動作の
継続を可能にする運動プログラム
ご利用者様ごとの身体状況に合わせ、
個別の運動指導を実施

3.ホスピタリティ

明るく活動的なスタッフが
丁寧で礼儀正しく
おもてなしと活気にあふれた空間を演出

主要KPI
※2026年9月現在

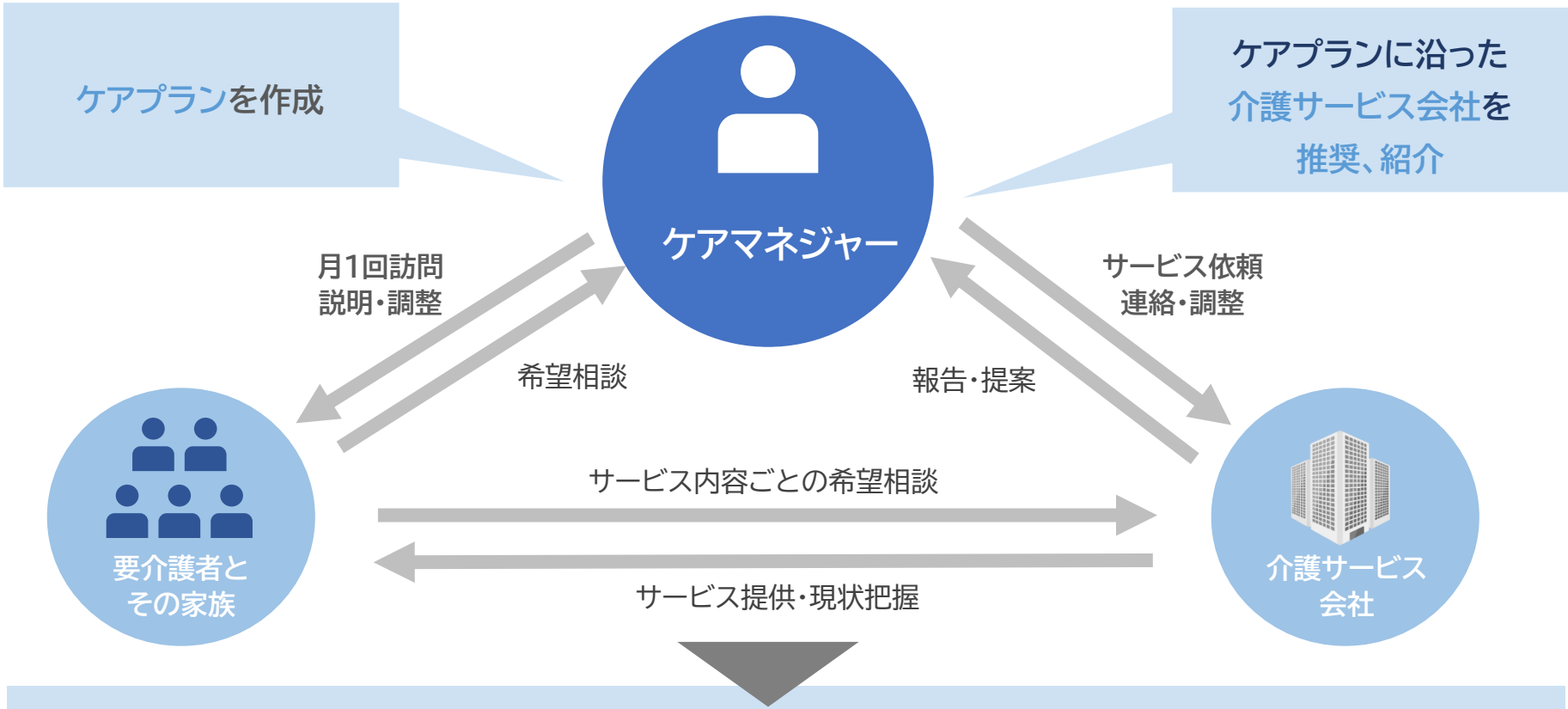
利用者数**23,000**人超
店舗数**248**店（直営店**22**店　フランチャイズ**207**店　名鉄レコードブック**19**店）
24都道府県への出店を達成　うち関東圏に約167店舗出店

～いつまでも自分らしく～ “介護される”から“レコードブックする”へ
誰もが“やりたいことができる自由な人生を楽しむ”を実現する

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

介護保険制度におけるケアマネジャーの重要性

介護事業所の利用等、介護保険サービスの利用開始にはケアマネジャーへの依頼が必須であり
サービス利用開始後も高齢者・その家族と月に一度の状況把握を行っている



ケアマネジャーは介護保険制度におけるキーマン

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

ケアマネジャーの業務支援ポータルサイト　ケアマネジメントオンライン

11万人超のケアマネジャーが登録する業務支援ポータルサイトを運営
ケアマネジャー業務に欠かせないツールとして定着

業務支援ツール
ケアプラン、介護保険適用申請に必要な帳票などのダウンロードが可能
ChatGPTを活用した書類作成支援ツールを2023年よりローンチ

介護関連ニュースの配信
法改正等の行政情報や介護関係団体・企業の最新ニュースを配信

掲示板機能
全国のケアマネジャーと業務や制度、職場に関する意見交換が可能

事業所検索機能
全国の介護サービス事業所情報を口コミ投稿とともに掲載

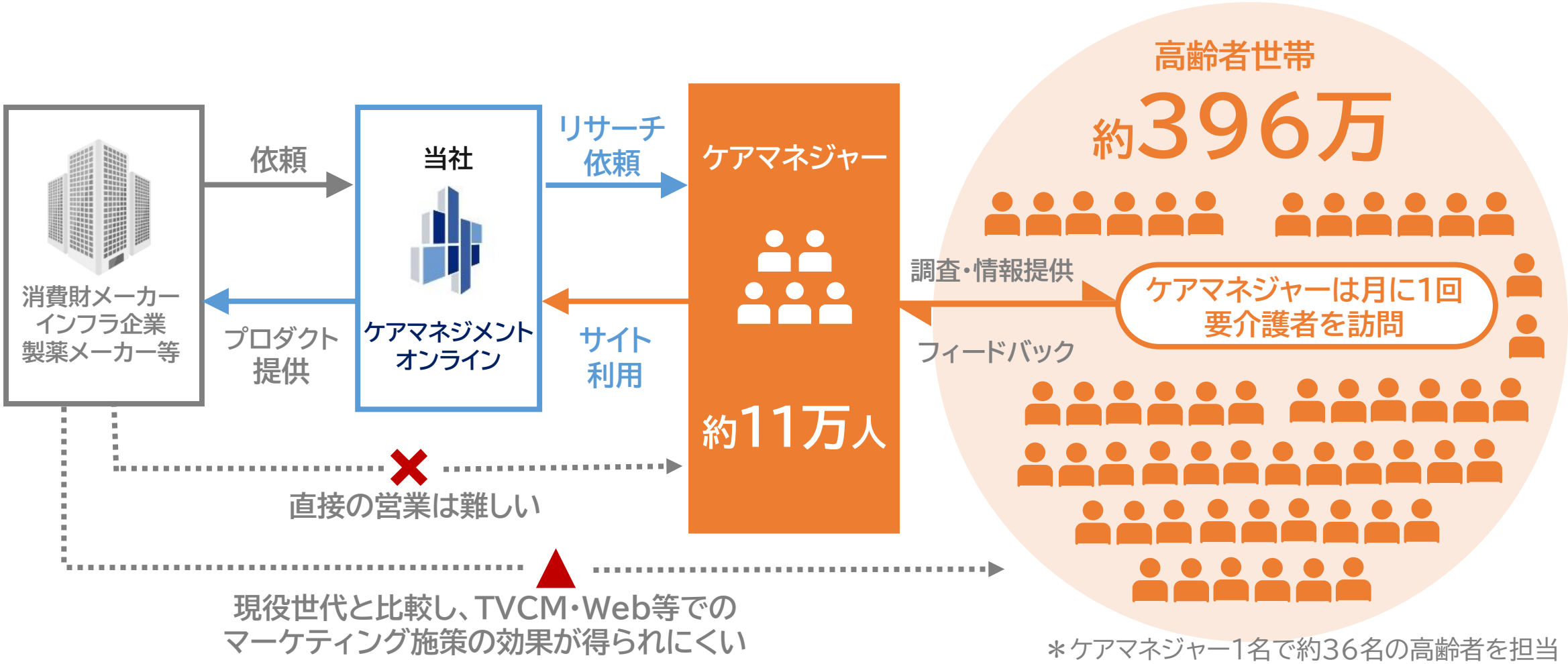


※サイト利用会員総数　約18万人

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

DXソリューション事業　当社の強み

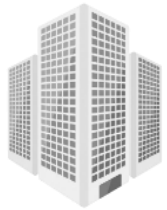
ケアマネジメント・オンラインのケアマネジャー会員経由で約396万の高齢者世帯へアプローチ
ケアマネジャーは高齢者世帯と強い結びつきがあるため、効率的で効果の高い施策の実施が可能



＊ケアマネジャー1名で約36名の高齢者を担当

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

DXソリューション事業　シルバーマーケティング支援（事例）



大手食品メーカー様

介護食の開発・製造

① 介護食のサンプリングリサーチ依頼
② ケアマネジメント・オンラインへの広告掲載依頼
③ 介護食サンプル配布

調査報告書を提出

各種マーケティングの依頼

介護食の購入

当　社

ケアマネジメント・オンラインを活用し
マーケティングを実施

ー 介護支援専門員サイト ー
ケアマネジメント
オンライン®
CARE MANAGEMENT ON-LINE

フィードバック

ケアマネジャー

① ケアマネジャー経由で要介護高齢者の家族に配布
② ケアマネジメント・オンラインにバナー広告、タイアップ広告を掲載
③ ケアマネジャー経由で介護家族に介護食サンプルを配布

高齢者・介護家族

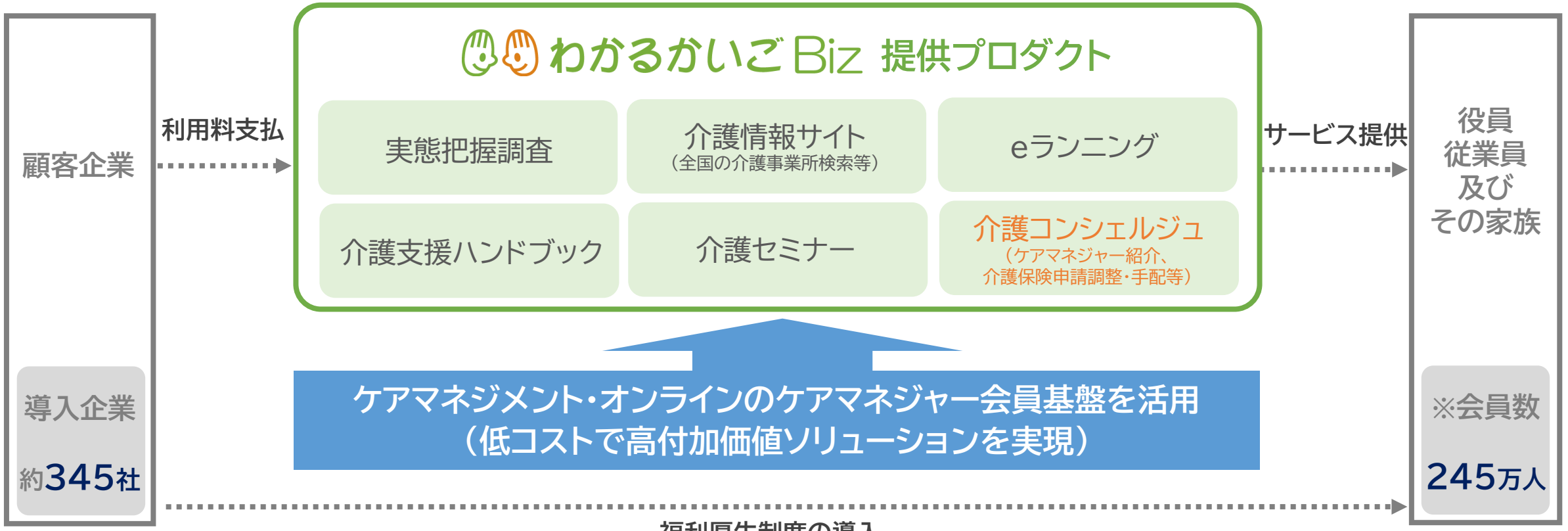
介護食の試食、アンケート記入

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

DXソリューション事業　仕事と介護の両立支援

契約企業の社員向けに仕事と介護の両立支援サービスの提供

2025年4月施行予定の改正育児・介護休業法に対応し、従業員のキャリア継続だけでなく、
企業の人的資本経営の実現、人材不足に対するリスクマネジメントの一端を担う。



※年間契約企業　従業員数合計

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.

本資料の取り扱いについて

資料中の業績見通し数値は、現時点において入手可能な情報から得られた判断・予想に基づくものですが、リスクや不確実性を含んでいる情報から得られた多くの仮定及び考えに基づきなされたものであります。実際の業績は、さまざまな要素によりこれら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご承知おきください。実際の業績に影響を与える要素には、事業環境、経済情勢の悪化、法令その他の関連する規制の動向、訴訟における不利な判決等がありますが、これらに限定されるものではありません。

問合せ窓口：経営企画部
Email：　　ir@iif.jp

INTERNET INFINITY

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.